

We're hiring!

# Werk mee als **Business Developer (DE)**

**LETINK  
DESIGN**

## **Wie we zijn: Letink Design**

Wij zijn gespecialiseerd in het maken van interactieve 3D presentaties voor de technische sector. Wij brengen techneut en (eind)gebruiker dicht bij elkaar, door gebruik te maken van duidelijke beelden, waarbij geen technisch inzicht benodigd is.

Kortom, het optimaliseren van communicatie!

Ons team bestaat uit creatieve techneuten en technische creatievelingen. Een constant spanningsveld welke ons bedrijf in balans houdt. Alleen op deze manier ontwikkelen wij de beste digitale 3D experiences voor onze klanten.

## **Wat we zoeken: Business Developer (Duits sprekend)**

Wij maken functionele 3D experiences. Dat wil zeggen: presentaties die er mooi uit zien, maar ook een doel dienen. Waarde toevoegen met 3D-technieken noemen wij dat. Wij werken met bestaande of nieuw te maken 3D-modellen die in de juiste context of applicatie kunnen bijdragen aan processen. Denk hierbij aan: visuele en daarmee betere communicatie, versnelling van bedrijfsprocessen, flexibele content-aanpassingen en een constante kwaliteit van uw presentaties.

Voor de versterking van ons Sales-team, zijn wij op zoek naar een Business developer die goede beheersing heeft van de Duitse taal. Heb jij gevoel voor digitale en moderne presentatietechnieken? En de skills om dit te motiveren bij onze nieuwe en bestaande klanten? Dan gaan we graag eens het gesprek met jou aan.

## **Wat we van jou verwachten**

Om een succesvolle start te maken in deze functie, is het belangrijk dat dat deze onderdelen in jouw pakket van competenties opgenomen zit:

- Affiniteit met 3D is een pré
- Je hebt een uitstekende beheersing van de Duitse taal
- Je bent commercieel ingesteld
- Je fungeert als uithangbord voor ons bedrijf
- Je hebt zowel beheersing van koude acquisitie als van het uitbreiden van bestaande klanten

**LETINK  
DESIGN**

## **Wat je gaat doen**

Als je bij ons aan de slag gaat, kunnen de volgende zaken op je pad komen:

- Je wordt verantwoordelijk voor het benaderen van de Duitse markt
- Lead-generatie: nieuwe verkoop-kansen onderzoeken en aanboren
- Sales engineering: werken aan manieren hoe wij onze producten het best aan de man kunnen brengen
- Sales ondersteuning: helpen bij (eigen) klant-communicatie en offertes/voorstellen
- Sales presentaties: presenteren van je ideeën bij klanten en ondersteunen bij opdracht-vorming
- Onderhouden van klantcommunicatie en -relatie (wij hechten waarde aan vaste partners)

## **Wat wij bieden**

In ruil voor jouw verkoop-talent, bieden wij jou:

- De spullen die jij nodig hebt om je werk goed uit te voeren
- Een leuke, afwisselende en uitdagende baan
- Een fulltime functie, maar alles tussen de 32-40 uur is te overleggen
- Een markt-conform salaris, met de mogelijkheid om door te groeien
- Een team en management dat open staat voor suggesties
- Een leuk team en bedrijfsuitjes

## **Werkomgeving: Eén team, één taak!**

Het maken van 3D experiences behoeft ervaring binnen verschillende specialiteiten. Bij Letink Design zijn deze verdeeld over designers, 3D-developers en programmeurs. Een ding dat iedereen in ons team gemeen heeft, is dat we gepassioneerd zijn over het maken van digitale 3D experiences. Vooral vanwege de benodigde combinatie van creativiteit en techniek.

We maken hoogwaardige applicaties met een innovatief, maar onderbouwd, karakter. De mix van mensen maakt voor kwalitatieve experiences, maar ook voor een interessante, sociale contacten met je collega's. We hechten waarde aan de tijd buiten de werkuren. Zo hebben we gezamenlijke lunches, VrijMiBo's en een aantal keren per jaar een bedrijfsuitje.

**Geïnteresseerd? Stuur een leuk en creatief bericht via het contactformulier of rechtstreeks naar [dave@letink.nl](mailto:dave@letink.nl). Als je bij je aanmelding alvast je CV, portfolio en motivatie zou kunnen meesturen, dan zou dat super zijn. Ik kijk er naar uit je te spreken!**  
**Groet, Dave Letink**